

PorteO Formation

Partenaire de votre [R]évolution



L'Expérience Naturhouse Academy

ou

**'Comment Booster la Performance
Commerciale de votre Franchise par le
Développement des Compétences'**

Il y a 10 ans, quelque part dans le midi de la France...

«Laurent, je viens de décrocher un super projet!
J'ai besoin d'une solution rapide et simple pour me lancer! »

*Une mise en œuvre immédiate,
un statut juridique, sérénité et simplification des tâches administratives...
PortéO »*

L'histoire d'un succès démarre souvent par une rencontre:
« La bonne personne au bon moment... »





Les grandes étapes de mon parcours



Un Réseau de plusieurs centaines d'intervenants à votre service



PortéO Formation: **Expert en Formation Professionnelle des Réseaux d'Indépendants**





Partageons l'expérience de PortéO formation pour le Réseau Naturhouse





Préparez-vous à réussir

Notre démarche d'intervention

Compréhension
du
Contexte client

- Les leviers de croissance ont été exploités
- La compétitivité = développement des compétences et responsabilisation

Analyse du
besoin

- Une réflexion partagée
- Une approche terrain

Partage du
diagnostic

- Préconisations
- Création de Naturhouse Academy



Réponse PortéO
Formation

- Co-Construction
- Co-animation
- Ingénierie pédagogique et financière
- Support technique



Un dispositif sur mesure:

Franchisés/Gestion
Diététicienne/Technique
Conseillères/Vente





Principes

1. Une co-construction et une co-animation des formations NH
2. Un plan de formation sur 5 ans (cf Contrat franchise 5ans)
3. Une Ingénierie et gestion de la formation externalisées (Portéo Formation)

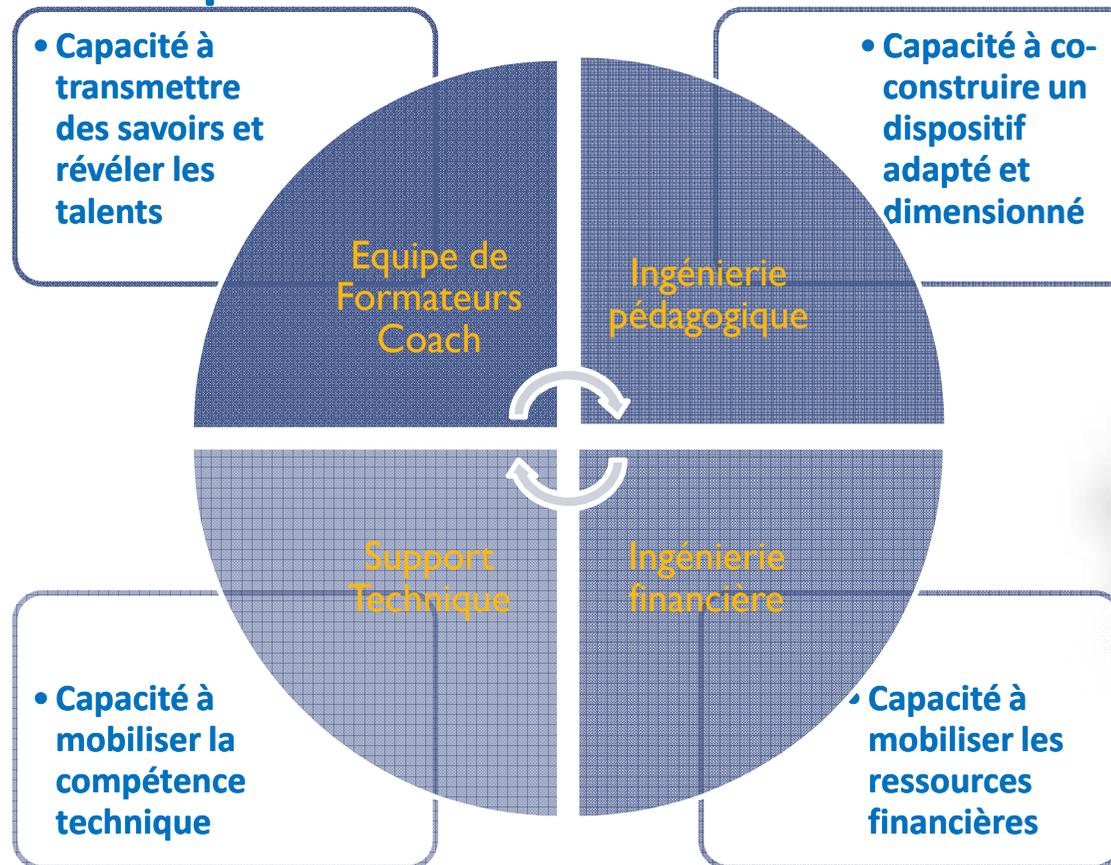


Bénéfices Client

1. Une montée en compétence des équipes/Croissance économique exceptionnelle
2. Une professionnalisation de la formation du réseau
3. Un esprit d'appartenance et une homogénéisation des pratiques



La Force de **PortéO Formation** c'est d'intervenir sur l'ensemble du processus...



... une approche complète



Portail intranet Natur'house Académy

ID	Description	Date de début	Date de fin	Statut	Centre de gestion	Participants	Documents
PH1410A	Stage de préparation à l'emploi - devenir diététicien(ne) NH	5 mai 2014	22 mai 2014	15	105	Centre de gestion PorteO	<input type="checkbox"/> Participants <input type="checkbox"/> Documents
A13044A	Formation Devenir Diététicienne Naturhouse	8 juil. 2013	26 juil. 2013	15	112	Centre de gestion PorteO	<input type="checkbox"/> Participants <input type="checkbox"/> Documents
PH1316A	Formation Devenir Diététicienne Naturhouse	8 avr. 2013	26 avr. 2013	15	112	Centre de gestion PorteO	<input type="checkbox"/> Participants <input type="checkbox"/> Documents

Un accès simple et rapide via son compte personnel:

- ✓ accès à l'offre de stages
- ✓ suivi des formations dispensées



Les chiffres clés

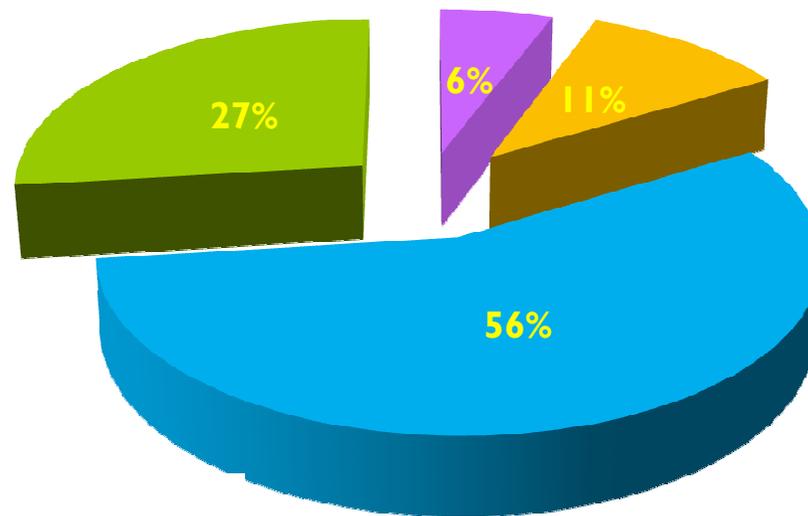
Bilan 2013:
584 personnes formées
2700 jours de formation

Prévisions 2015:
900 personnes formées
5300 jours de formation



Une ingénierie Financière optimale

Sources de financements de la formation



- **Prise en charge OPCA (cotisation base)**
- **Prise en charge OPCA (suppl. négocié)**
- **Autres prises en charge (Fond nationaux et européens)**
- **Prise en charge Natur house**





Et vous... êtes vous prêts à investir **1%** de votre CA dans le développement de votre réseau?



Contact: Laurent Barres PDG Groupe Portéo



+ 33 (0) 6.62.87.44.45



lbarres@porteo.fr

www.naturhouse.porteo-formation.com