



# PorteO Formation

Partenaire de votre [R]évolution

---



**L'Expérience Naturhouse Academy**

**ou**

**'Comment Booster la Performance  
Commerciale de votre Franchise par le  
Développement des Compétences'**

## Il y a 10 ans, quelque part dans le midi de la France...

«Laurent, je viens de décrocher un super projet!  
J'ai besoin d'une solution rapide et simple pour me lancer! »

*Une mise en œuvre immédiate,  
un statut juridique, sérénité et simplification des tâches administratives...  
**PortéO »***



**L'histoire d'un succès démarre souvent par une rencontre:  
« La bonne personne au bon moment... »**





## Les grandes étapes de mon parcours



Un Réseau de plusieurs centaines d'intervenants à votre service



## **PortéO Formation:** **Expert en Formation Professionnelle des Réseaux d'Indépendants**





# Partageons l'expérience de PortéO formation pour le Réseau Naturhouse





Préparez-vous à réussir

Notre démarche d'intervention

Compréhension  
du  
Contexte client

- Les leviers de croissance ont été exploités
- La compétitivité = développement des compétences et responsabilisation

Analyse du  
besoin

- Une réflexion partagée
- Une approche terrain

Partage du  
diagnostic

- Préconisations
- Création de Naturhouse Academy



Réponse Portéo  
Formation

- Co-Construction
- Co-animation
- Ingénierie pédagogique et financière
- Support technique



## Un dispositif sur mesure:

Franchisés/Gestion  
Diététicienne/Technique  
Conseillères/Vente





## Principes

1. Une co-construction et une co-animation des formations NH
2. Un plan de formation sur 5 ans (cf Contrat franchise 5ans)
3. Une Ingénierie et gestion de la formation externalisées (Portéo Formation)



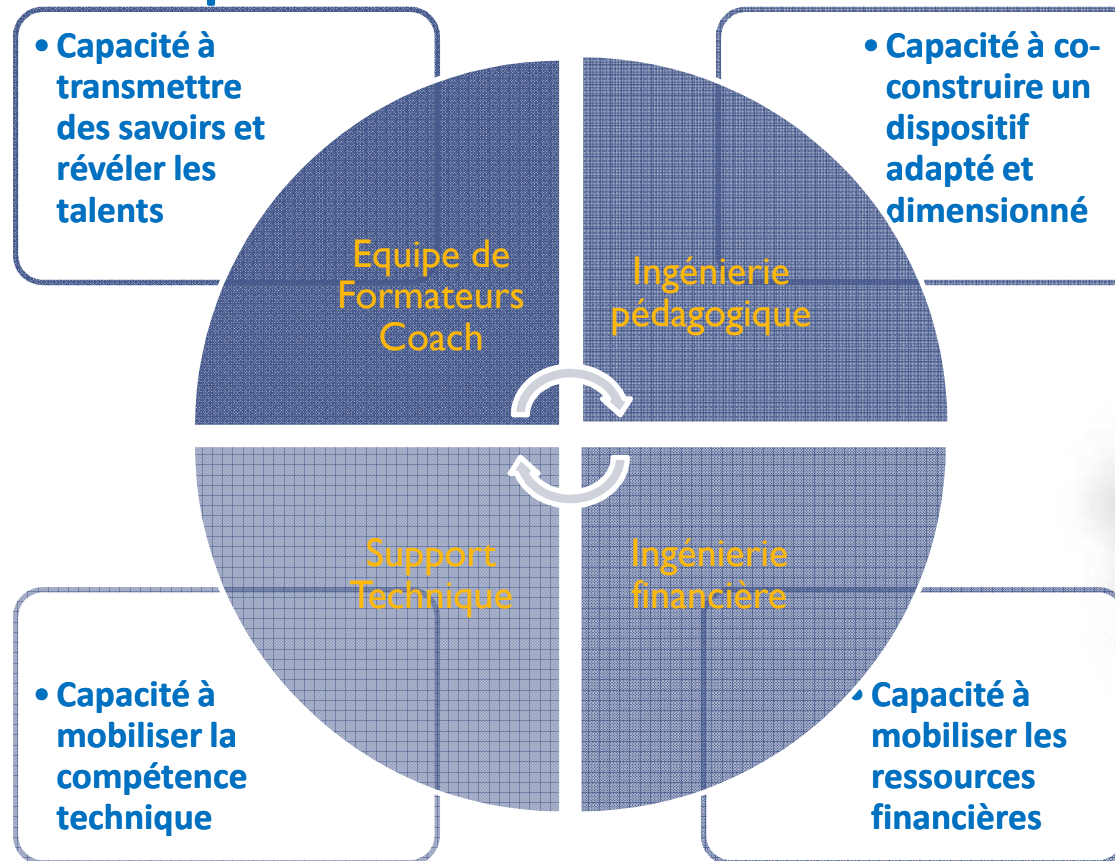
## Bénéfices Client

1. Une montée en compétence des équipes/Croissance économique exceptionnelle
2. Une professionnalisation de la formation du réseau
3. Un esprit d'appartenance et une homogénéisation des pratiques





## La Force de **PortéO Formation** c'est d'intervenir sur l'ensemble du processus...



... une approche complète



## Portail intranet Natur'house Académy

ID	Description	Début	Fin	Statut	Centre de gestion	Participants	Documents
PH1410A	Stage préparatoire à l'emploi - devenir diététicien(ne) NH	5 mai 2014	22 mai 2014	15	105	Centre de gestion PorteO	<input type="checkbox"/> Participants <input type="checkbox"/> Documents
A13044A	Formation Devenir Diététicienne Naturhouse	8 juil. 2013	26 juil. 2013	15	112	Centre de gestion PorteO	<input type="checkbox"/> Participants <input type="checkbox"/> Documents
PH1316A	Formation Devenir Diététicienne Naturhouse	8 avr. 2013	26 avr. 2013	15	112	Centre de gestion PorteO	<input type="checkbox"/> Participants <input type="checkbox"/> Documents

**Un accès simple et rapide via son compte personnel:**

- ✓ accès à l'offre de stages
- ✓ suivi des formations dispensées

**PorteO Formation**  
54 Avenue Colonel Teyssier  
81000 ALBI  
Tel : 09 60 50 00 00

ACCUEIL  
CALENDRIER  
CATALOGUE  
L'EQUIPE

ADMINISTRATION DU SITE  
MENTIONS LEGALES  
www.porteo.fr  
www.marathon-performance-



## Les chiffres clés

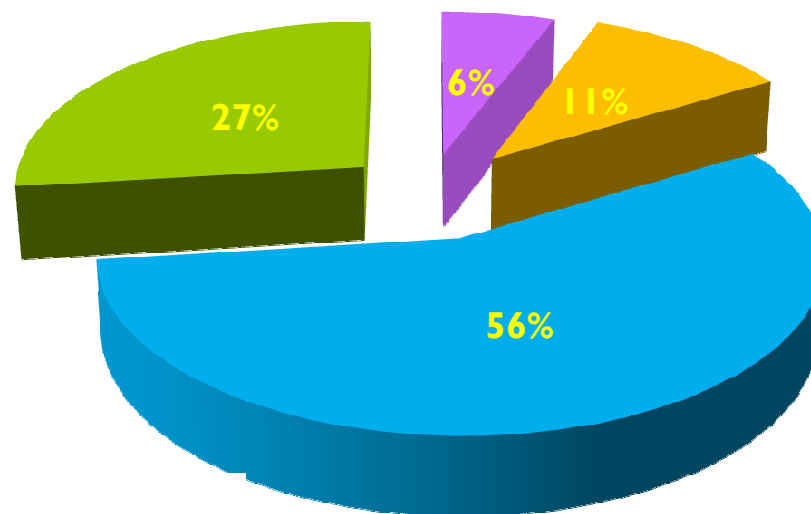
**Bilan 2013:**  
584 personnes formées  
2700 jours de formation

**Prévisions 2015:**  
900 personnes formées  
5300 jours de formation



## Une ingénierie Financière optimale

### Sources de financements de la formation



- **Prise en charge OPCA (cotisation base)**
- **Prise en charge OPCA (suppl. négocié)**
- **Autres prises en charge (Fond nationaux et européens)**
- **Prise en charge Natur house**





Et vous... êtes vous prêts à investir **1%** de votre CA dans le développement de votre réseau?



**Contact: Laurent Barres PDG Groupe Portéo**



**+ 33 (0) 6.62.87.44.45**



**lbarres@porteo.fr**

**[www.naturhouse.porteo-formation.com](http://www.naturhouse.porteo-formation.com)**